

# Potencial exportador de México

## Cómo expandirlo

Por Centro de Estudios Económicos del Sector Privado.  
[www.ceesp.org.mx](http://www.ceesp.org.mx)  
[ceesp.consulta@cee.org.mx](mailto:ceesp.consulta@cee.org.mx)

Una de las difíciles tareas para los economistas es encontrar explicaciones para la condición que tienen muchas economías en desarrollo. Recientemente se ha observado que la dependencia económica de estos países a una sola industria y su dificultad de desarrollar nuevas industrias son más que una observación obvia, es un asunto de interés para el economista y el encargado de diseñar políticas públicas.

**E**n la teoría los economistas atribuyen la expansión comercial de un país a sus factores de producción como infraestructura del transporte, trabajo productivo e improductivo, ventajas y desventajas geográficas, etc. No obstante, un punto de vista original respecto al crecimiento económico es el que considera que el potencial competitivo de un país especializado en una industria específica puede acrecentarse y abarcar otras actividades económicas, siempre que exista una red de enlaces bien definida entre productos, tales como compartir capital físico, capital humano calificado, condiciones geográficas y meteorológicas e insumos apropiados.

Esta nueva concepción de cercanía entre productos utiliza como base empírica la información precisa respecto a exportaciones de diversos países, bajo el argumento de que éstos generalmente exportan productos de alta calidad en los cuales tienden a especializarse.

Ricardo Hausmann y Bailey Klinger, ambos economistas de Harvard, han realizado extensas investigaciones en donde afirman que se puede seguir y estudiar la aglomeración de ciertas industrias, de acuerdo con la relación directa entre ellas. El mapa de relaciones entre industrias permite ver cómo un bien que comparte características de producción similares con otro podría prosperar en un país especializado en dicho bien. Este artículo explora la propuesta de Hausmann y Bailey acerca de una posibilidad para expandir el potencial exportador de México.

### Nuevos esquemas, buenas expectativas

Bajo la concepción de desarrollo de productos relacionados, los países desarrollados tienden a expandirse en amplias y diversas amalgamas industriales estrechamente vinculadas, mientras que los países en desarrollo tienden a reducir su potencial industrial a productos muy especializados, pero muy ajenos entre industrias.

Las amalgamas industriales motivan la especialización concentrada y muestran excelentes rendimientos al generar, por ejemplo, una demanda común de científicos especializados, infraestructura específica y vías de comunicación exclusivas entre otros factores. Silicon Valley, en San Francisco, la industria automotriz en Detroit, la producción de balones de fútbol en Pakistán o la industria del calzado en León son sólo algunos ejemplos del desarrollo especializado.

Contrariamente, la especialización en industrias poco relacionadas no permite la concentración eficiente de factores o habilidades específicas, con costos de producción elevados, como resultado de costos adicionales como los de transporte y negociación, además de complicaciones climatológicas, logísticas y con proveedores.

Países como Colombia y Malasia, que han alcanzado una expansión industrial exitosa, la han logrado saltando de la producción de un bien a otro directamente relacionado. En países donde la actividad económica se dirige a la diversificación industrial, y depende de sectores opuestos, resulta más que complicada.

Un país productor de bienes de informática y tecnología, como Japón, puede diversificar su industria a la automotriz, mientras que un país exportador de petróleo, específicamente como Arabia Saudita, encontrará extremadamente complicado diversificarse hacia otras industrias y competir en los mercados respectivos.

El Premio Nobel de Economía, Joseph Stiglitz, coqueteaba con el tema hace casi 40 años, antes del auge computacional y la aplicación de la física a la economía. Defendía el én-

Las amalgamas industriales motivan la especialización concentrada y muestran excelentes rendimientos al generar, por ejemplo, una demanda común de científicos especializados, infraestructura específica y vías de comunicación exclusivas entre otros factores.



fasis en la trascendencia de habilidades concretas enfocadas a productos sobre la importancia de factores específicos en la producción. Semejantes ideas presentan una opción viable en la toma de decisiones gubernamentales u organizacionales. Sin embargo, éstas todavía son sólo algunas velas más en un cuarto muy oscuro.

### El caso de México

La especialización de las exportaciones mexicanas en el sector manufacturero margina a las exportaciones agropecuarias y aún más a las extractivas. Evidentemente, las similitudes entre los tres sectores son mínimas. Además, los requerimientos para la producción de bienes agrícolas y minerales, por ejemplo, son mucho más específicos que los

empleados en la mayoría de las manufacturas. Compartir insumos permite a la industria manufacturera reducir los costos de inversión y mantenimiento y, al mismo tiempo, incentiva la competencia de proveedores en el mismo, ya que muchos insumos son utilizados por varios productores.

Específicamente para el sector manufacturero, México es un importante exportador de electrodomésticos. Esta industria está en crecimiento gracias al aprovechamiento de las correlaciones con otras industrias: maquinaria y aparatos eléctricos, equipos y aparatos electrónicos y equipos y aparatos eléctricos. La participación de estas industrias en el valor total de las manufacturas es cada vez mayor. Similitudes en los procesos productivos de los bienes men- ▶▶

cionados pueden ser explotadas, lo cual permite mejorar la productividad y la calidad del producto.

Un avance tecnológico en la producción de maquinaria y aparatos electrónicos, por ejemplo, beneficia a su vez al sector de equipos y aparatos eléctricos directamente. Dichas características brindan a sus industrias un significativo poder competitivo en el mercado internacional.

### En otras latitudes

China concentra su producción anual de bienes manufacturados en dos aspectos:

- Destaca su producción de millones de toneladas de cemento y acero, industrias relacionadas en el uso de maquinaria pesada y mano de obra no capacitada, sobre otros productos como maquilas, jabones o vidrio, que utilizan maquinaria ligera y mano de obra capacitada.
- Un amplio diferencial entre unidades producidas de teléfonos celulares, monitores y otros productos demandantes de capital tecnológico y electrónico avanzado; contra máquinas de moler, prensar y taladros, las cuales utilizan capital mecánico.

Evidentemente, economías cuya competencia en el mercado internacional depende de un bien están destinadas a no competir del todo. La demanda internacional es tan diversa y volátil que un país exportador de un bien específico descubrirá que su producto será importado poco y por pocos. El país demandante del bien específico lo importará sólo en la medida en que le sea necesario e indudablemente cambiará de proveedor ante variaciones mínimas en el precio.

En cambio, un país exportador de industrias relacionadas podrá explotar la demanda internacional de varios bienes simultáneamente, aprovechando al máximo los beneficios del comercio. A su vez, la exportación de dichas industrias, más que de bienes, protege a un país contra choques en la economía mundial, gracias a su poca dependencia de ingresos provenientes del comercio de bienes específicos.

Además de la seguridad que resulta de fomentar industrias sobre la producción específica de bienes, los beneficios e incentivos que se van a invertir mejorarán, así como los rendimientos de la misma. Las razones de ello son que:

- Las decisiones de invertir pueden tomarse con mayor facilidad e inmediatez, ya que los recursos se destinarían a industrias que abarquen la producción de diversos bienes, sin vulnerar la inversión a fracasos en sectores específicos.
- Se presentarán beneficios adicionales en la economía a manera de efectos indirectos positivos. La inversión en tec-

nología e investigación motivará avances capaces de ser aprovechados ampliamente por industrias muy relacionadas.

La economía mexicana debe progresar, lo cual no se logrará al seguir dependiendo del comercio de bienes “ermitaños”. Por el momento se pueden presentar beneficios significativos resultantes de la producción y comercio de bienes específicos, y su aprovechamiento es deseable. Sin embargo, la certidumbre es mínima en cuanto a su permanencia.

México debe explotar la producción de bienes específicos hasta agotar los beneficios, pero al mismo tiempo debe prever su ocaso e invertir en el fomento de nuevas y mejores industrias más competitivas, así como desarrollar aquellas industrias amalgamas existentes con potencial de diversificar su producción. ❁

## Crecimiento asegurado

### Elementos básicos

- Las economías exportadoras exitosas se caracterizan por concentrar su fuerza productiva alrededor de industrias específicas relacionadas. Por el contrario, especializarse en la producción de bienes específicos representa el fracaso de algunas economías en el comercio internacional.
- En el caso de México, la especialización o el aprovechamiento de las ventajas comparativas relativas en el sector agropecuario y extractivo puede incrementar su productividad, considerando que:
  - La condición es que se empleen nuevas tecnologías o insumos capaces de ser utilizados en diversos procesos productivos para generar economías de escala y, mediante competencia, reducir precios, lo que impacta en los costos de producción, optimiza la productividad e incrementa la frontera de posibilidades industriales.

El diálogo entre los principales agentes económicos involucrados en industrias relacionadas es fundamental para estos propósitos. Los intereses deben converger en aras de obtener mayor utilidad agregada y un aumento general en el bienestar y la riqueza.

